

姓 名：鲁波

性 别：女

专 业：泰语

毕业院校：广西民族师范学院

联系方式

电话：15077014708

邮箱：1640254481@qq.com

**个人简历**

**招聘简章**

【公司名称】泰国泰阳传媒有限公司

บริษัท​ ไท่ห​ยาง​ มีเดีย​ ​(ประเทศไทย)​ จำกัด​

TAIYANG MEDIA (THAILAND) CO., LTD.

【工作职位】艺人执行经纪人，同时也欢迎泰语或者传媒等相关专业的应届生来公司实习（应聘请务必注明全职或实习）

【招聘人数】1名全职，1～2名实习生

【工作地址】曼谷拉抛41巷5分巷

57/120 ซอยลาดพร้าว​ 41 แยก​ 5​ แขวงจันทรเกษม​ เขตจตุจักร กรุงเทพ​มหานคร​ 10900

57/120 Lat Phrao 41 Alley, Lane 5, Chandrakasem Subdistrict, Chatuchak District, Bangkok 10900

Tel: 02-086-8991

082-791-1991(张经理)

【工作薪资】25,000～30,000+全勤奖1,000（根据个人相关经验和语言能力等而定）+项目提成

【工作签证】有（3个月试用期通过后）

【工作福利】

项目提成、工资每年调整提高一次、员工聚餐旅游、按照泰国节假日放假、年终奖等。

【工作描述】

1、负责泰国艺人资料的翻译、整理及公司艺人的对外宣传推广；

2、负责公司微信、微博等的运营维护；

3、配合公司组织策划推广活动，并参与执行，负责公司日常事务的处理。

【工作要求】

1. 熟练掌握中泰双语（有相关影视行业经验者语言可不做硬性要求），男女皆可，20岁及以上，大专及以上学历

2. 对工作认真负责，对公司忠诚，懂得尊重他人，虚心接受教导，具备发散型创意思维，善于独立思考，善于沟通，有良好的团队合作意识；

3. 熟悉新媒体营销及运营、有文案功底及影视娱乐行业经验者优先考虑；

4. 熟悉国内外尤其是泰国的明星及影视剧，对热点话题反应敏感者优先考虑；

5. 熟练使用office办公软件，了解PS、PR、AE、AI等设计剪辑软件者优先考虑。

【工作时间】周一至周五9：00-18：00，周六轮休，按照泰国节假日放假



|  |
| --- |
|  个人信息**个人信息** 姓名：鲁波 性别：女 专业：泰语 毕业院校：广西民族师范学院 联系方式：电话15077014708 邮箱1640254481@qq.com |
|  泰语听说读写四方面运用自如，能够熟练掌握运用office办公软件。能有效迅速的与人沟通问题，并积极采取有效的应急方法，有足够的团队合作意识。专业技能 |
|  在泰国学习期间，有过为期五个月的以销售膏药为主的实训，从了解产品信息（生产国，功效作用）以及与消费者沟通相处，了解消费者心理，收集常客对某一产品的反馈信息，抓住有效信息，充分运用泰语反馈给老板。从消费者与老板同事 多方面提高自己的沟通能力，每天积极记录自己的不足，反思并积极寻求更好的方法解决寻求方法解决， 从而完善自己的综合能力。社会实践 |
|   具备良好的综合素质能力，勤于好学，认真踏实。能够与人和睦相处，具备良好的沟通能力，收集有效信息迅速，效益高。勇于承认弥补自己的不足。自我评价 |
|  我想应聘泰国泰阳传媒有限公司艺人执行经纪人一职，本人泰语专业毕业，泰语口语流畅，而且关注泰国中国娱乐圈影视娱乐信息，信息嗅觉敏捷，沟通交流能力较好，能够很好的将公司及艺人与普通大众建立良好的信任关系。求职意向自我评价 |

广西民族师范学院2020届毕业生就业推荐表

|  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| 基本情况 | 姓 名 | 鲁波 | 性 别 | 女 | 民 族 | 汉 |  |
| 出生年月 | 1997年11 | 政治面貌 | 团员 | 籍 贯 | 云南 |
| 在校期间任职情况 | 无 |
| 教育背景 | 专 业 | 泰语 | 毕业年月 | 2020年6月 |
| 学历、学位 | 本科 | 外语语种 | 英语 |
| 外语水平 | 英语四级 | 计算机水平 | 二级 |
| 通讯地址 | 广西省崇左市江州区丽川路1号 | 邮 编 | 532200 |
| 电子邮箱 | 1640254481@qq.com | 电 话 | 15077014708 |
| 专长 | 擅长中文和泰语互译，对行业信息敏感 |
| 在校期间获得奖励 | 荣获英语四级和计算机二级证书以及普通话二乙证书 |
| 在校期间社会实践情况 |  在校期间泰国5个月的销售实训，充分了解到每一份工作的实质，从产品到顾客，学习到如何关注产品与顾客的衔接，如何从顾客身上收集有效的信息，通过与顾客的相处，了解顾客消费需求心理，与顾客进行良好的沟通，使之与销售者形成良好的信任关系。同时，从销售中了解自己的不足，如说话技巧短板，有时候，不同的说话方式会有不同的结果，及时有效记录自己的不足并加以改正 |
| 综合素质评价 | 泰语专业综合能力较好，勤于补拙，具备良好的团队合作和沟通意识，认真负责，与人和睦相处学院盖章： 年 月 日 |
| 学校推荐意见 | 盖章： 年 月 日 |

备注：学业成绩请以学校教务处签章的成绩单为准（附背面）。

承诺：本人承诺该表所填内容真实、准确。如有不真实、不准确，本人愿意承担由此而产生的后果。

毕业生签名（手写）： 鲁波



